



ИМПОРТОЗАМЕЩЕННЫХ

ТРЕНДОВ

индустрии ЦОДов

Александр Барсков, директор по контенту, «ИКС-Медиа»

О чем пойдет речь

1

Регуляторика

2

Рынок/проекты

3

Вендоры

4

Технологии

5

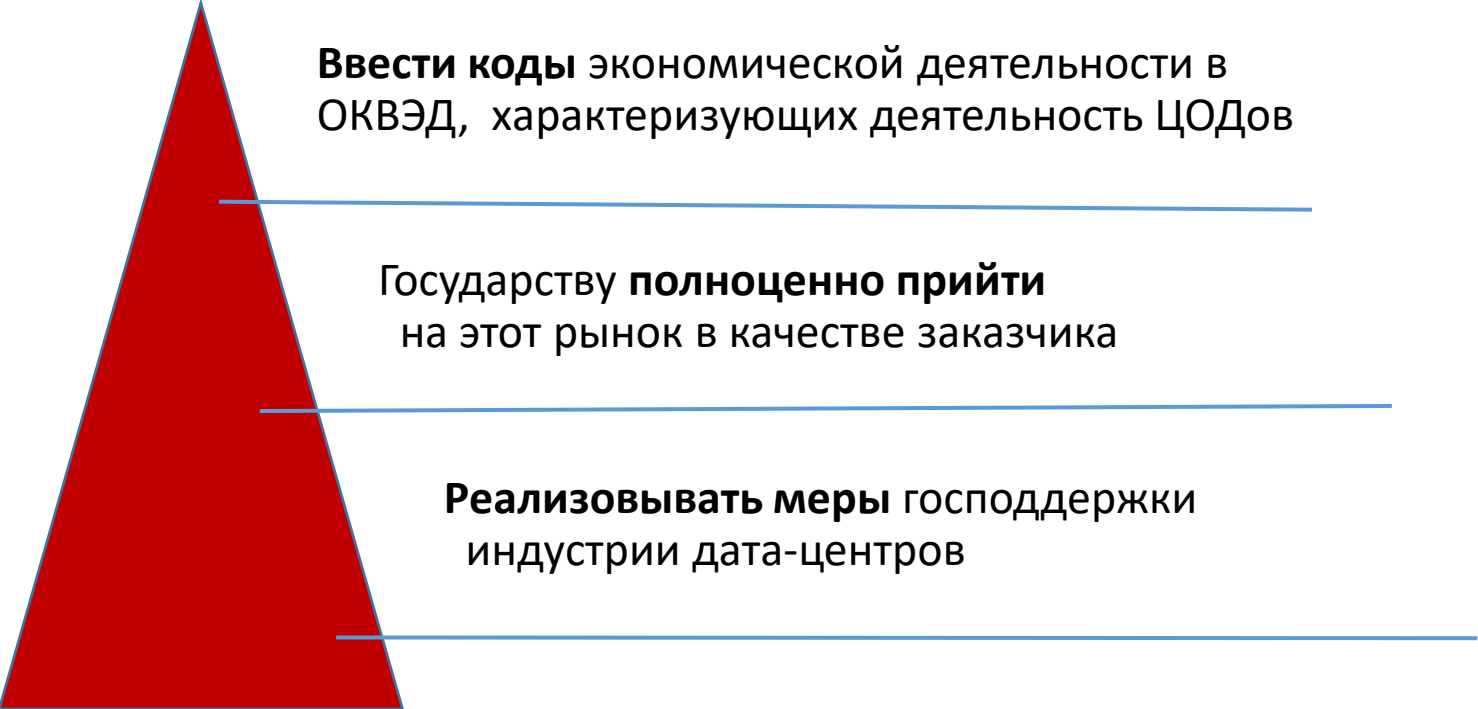
Инвестиции

Регуляторика. ЦОДы выходят в правовое поле

6 апреля Госдума приняла в первом чтении
ФЗ «О внесении изменений в ФЗ "О связи"»



Появление юридических терминов «ЦОД» и «Оператор ЦОД» позволит:



Ввести коды экономической деятельности в ОКВЭД, характеризующих деятельность ЦОДов

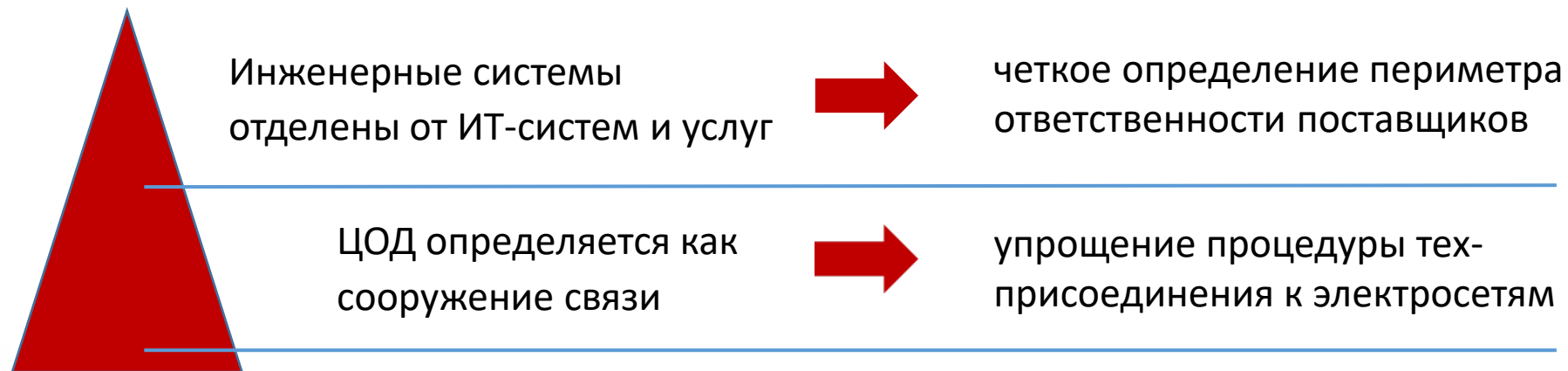
Государству **полноценно прийти** на этот рынок в качестве заказчика

Реализовывать меры господдержки индустрии дата-центров

Регуляторика.

ЦОДы выходят в правовое поле (2)

«ЦОД – сооружение связи с комплексом систем инженерно-технического обеспечения, спроектированное и используемое для размещения оборудования, обеспечивающего обработку и (или) хранение данных, и соответствующее утвержденной классификации»



ВАЖНО: Классификация ЦОДов и ее критерии будут утверждаться Правительством РФ

Рынок коммерческих ЦОД/облаков. Проекты



Катализаторы развития рынка:

- Рост рисков построения и владения собственными ИТ-комплексами (повышение привлекательности модели аутсорсинга)
- Продолжающаяся цифровизация экономики (рост потребности в ИТ-ресурсах)
- Усиление неопределенности в экономике (повышение привлекательности облачной модели)



Тормозы развитие рынка:

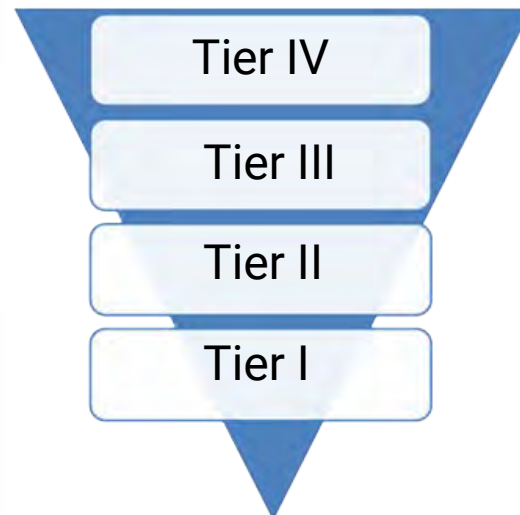
- Уход с рынка (из России) многих зарубежных клиентов
- Возможные экономические сложности у оставшихся клиентов
- Проблемы с доступом к высоким технологиям, дефицит ИТ-компонентов и систем



Рынок коммерческих ЦОД/облаков. Проекты (2)

Из-за ограничений поставок оборудования возможны:

- Перепроектирование уже строящихся объектов
- Перераспределение ресурсов
- Корректировка смет
- Изменение планов ввода/сдачи объектов



Есть риск снижения уровня надёжности ЦОДов:

- построенных** – из-за неопределенности с сервисным обслуживанием
- новых** – за счёт использования новых (неапробированных) решений



Вендоры



Большинство западных вендоров приостановили работу в России или вообще покинули российский рынок



Рынок переориентируется на российских производителей, а также вендоров из Китая, Турции и др. стран, не присоединившихся к санкциям

Все основные инженерные решения в ЦОДах уровня Tier III основаны на продукции глобальных вендоров.



Вендоры (2)

✦ Все вендоры испытывают сложности со сбоями в цепочке поставок, ростом цен на производственное оборудование и сырье

✦ Преимущества получают компании с полноценным производством, а не со сборочными площадками



**Время
глобализации
кончилось**



- ✓ Время «серых» схем и параллельного импорта
- ✓ Уход от прямых контрактов с вендорами и использование услуг посредников
- ✓ Время экспериментов с новыми вендорами
- ✓ Время продавцов оборудования



Технологии

- **Переход на более простые (доступные) технологии**
- **Использование новых (неапробированных) технических решений**
- **Отказ от некоторых типов решений**
- **Отказ от энергоэффективных решений**



Возможные последствия:

- **Снижение уровня надёжности ЦОДов**
- **Снижение энергоэффективности**

Технологии. Системы электропитания

Проблема:

Отсутствие в РФ:

- силовой электроники
- микроконтроллеров



- Статические ИБП. Типовые решения.
- Зачастую продукция азиатских и европейских брендов выпускается на одних заводах
- По характеристикам российские/китайские ИБП (почти) не уступают продуктам мировых лидеров
- ДГУ, шинопроводы, электрощитовые решения доступны из Китая и Турции



Технологии. Системы охлаждения

Проблемы:

- Отсутствие в РФ компрессоров
 - Исторически в ЦОДах используются европейские решения
-
- «Серые» схемы
 - Разнообразии технических решений
 - Российские производители



Инвестиции



Рост кредитных ставок **усложняет** доступ к фин. ресурсам



Ухудшение экономических показателей **негативно влияет** на инвестпривлекательность ЦОДовских проектов



Расширение программ **субсидирования и льгот**



Готовность государства фокусно **стимулировать** ИТ-отрасль

Сегмент ЦОД более привлекателен для инвестиций (в сравнении с многими другими инфраструктурными проектами), что усиливается дефицитом стойко-мест и взлетом спроса на российские облака



A photograph of a server room with rows of server racks. The room is dimly lit with blue and red lights. The racks are dark with many small lights visible on their front panels. The ceiling has recessed lighting fixtures.

СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ

Александр Барсков
ab@iksmedia.ru